



Minera IRL Anuncia los Resultados para el Tercer Trimestre de 2014

Lima, 12 de noviembre de 2014: Minera IRL Limited (“Minera IRL” o la “Compañía”), (TSX:IRL) (AIM:MIRL) (BVL:MIRL), Compañía Minera de Oro en América Latina, anuncia los resultados financieros y operativos para el trimestre terminado el 30 de septiembre de 2014.

La Compañía también le notifica que la gerencia principal llevará a cabo una conferencia telefónica de analistas e inversionistas el jueves 13 de noviembre de 2014 a las 10 am PET (Lima), 10 am EST (Toronto) y 3 pm GMT (Londres). Todos los valores se muestran en dólares estadounidenses (\$) a menos que se especifique lo contrario.

ASPECTOS DESTACADOS

Financiero

- Ventas de oro de 5,715 onzas a un precio del oro obtenido promedio de \$1,272 por onza.
- Utilidad bruta de \$1.5 millones.
- Pérdida antes de impuestos de operaciones continuas de \$3.1 millones; no incluye el impacto de la inversión en el joint venture Don Nicolás.
- Pérdida de operaciones continuas de \$3.7 millones.
- Pérdida después de impuestos incluida la interrupción de operaciones de \$4.0 millones.
- Saldo de efectivo de \$5.4 millones al final del trimestre.

Desempeño Operativo

- **Corihuarmi, Perú**
 - Producción de oro de la Mina de oro Corihuarmi de 5,510 onzas.
 - Costos operativos en efectivo del sitio de \$704 por onza producida.
 - Costos operativos en efectivo totales de \$924 por onza vendida.
 - Los objetivos de producción del año completo aumentaron a 22,000 onzas (anteriormente: 21,000 onzas).
 - Los objetivos del año completo para los costos operativos en efectivo del sitio se redujeron de \$820 por onza de oro producida a \$775 por onza producida, mientras que los costos en efectivo totales se redujeron de \$975 por onza de oro vendida a \$950 por onza vendida.
- **Ollachea, Perú**
 - Las negociaciones de la Compañía están bastante avanzadas con respecto al financiamiento para el desarrollo del Proyecto de Oro Ollachea.
- **Don Nicolás, Argentina**
 - La Compañía vendió los intereses restantes en el joint venture Don Nicolás por ingresos de \$11.5 millones, de los que ya se recibieron \$9.8 millones.



En la Tabla 1 en la última parte de esta nota de prensa, se muestra un resumen de las medidas operativas y financieras principales para los periodos de tres y nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2014 y 2013.

Comentarios sobre los resultados trimestrales del Sr. Courtney Chamberlain, Presidente Ejecutivo de Minera IRL Limited:

“Se ha realizado un avance firme en todos los frentes durante el tercer trimestre de 2014. Con respecto a nuestro proyecto bandera de Oro Ollachea en Perú, esperamos notificar pronto al mercado sobre los resultados de las negociaciones para el financiamiento para el desarrollo de la mina. Sigo teniendo confianza en que pronto finalizaremos las negociaciones para obtener el saldo del financiamiento para Ollachea. Una vez que contemos con el financiamiento, planeamos iniciar el desarrollo poco después.

Nuestra mina de oro Corihuarmi continúa excediendo las expectativas, los resultados positivos de nuestro reciente programa de perforación han extendido la vida útil de la mina hasta la segunda mitad del 2016. Resultados adicionales todavía están pendientes los cuales tienen el potencial de extender la vida de la mina aún más.

Agradecemos a nuestros empleados por su arduo trabajo, y a nuestros inversionistas por su fe y paciencia. Sigo creyendo que 2014 será un punto decisivo clave para Minera IRL, y que 2015 nos llevará de vuelta a una trayectoria ascendente. Con el desarrollo de Ollachea y la extensión adicional de la vida de la Mina Corihuarmi esperamos continuar con nuestra estrategia para convertirnos en un significativo mediano productor de oro en Latinoamérica”.

Esta nota de prensa debe leerse junto con el [Informe Contable](#) completo de la Compañía, que incluye la [Opinión y Análisis de Gerencia](#) (“MD&A”) para el trimestre terminado el 30 de septiembre de 2014, que se encuentra disponible en la página web de la Compañía (www.minera-irl.com) y SEDAR (www.sedar.com).

Perspectiva

La producción de oro de 17,207 onzas en los primeros nueve meses de 2014 se encuentra por encima de lo pronosticado, lo que se atribuye a un tonelaje más alto de lo presupuestado y a una recuperación metalúrgica mejor de lo esperado en la mina Corihuarmi. Como resultado, la Compañía aumentó los objetivos de producción del año completo a 22,000 onzas para 2014 (anteriormente: 21,000 onzas). Para 2015, la Compañía mantiene un pronóstico de 20,000 onzas.

Como resultado de la obtención de costos de operación por debajo de lo presupuestado en la mina de oro Corihuarmi, la Compañía redujo el pronóstico para los costos operativos en efectivo del sitio a \$775 por onza de oro producida (una disminución con respecto a \$820 por onza de oro producida). Con base en un precio del oro presupuestado de \$1,300 por onza, la Compañía pronostica costos en efectivo totales de \$950 por onza vendida en 2014 (una disminución con respecto a \$975 por onza de oro vendida).

En Corihuarmi, se condujo un programa de perforación durante el segundo y tercer

trimestre del 2014 que ha definido un material adicional en las zonas de Laura y Cayhua. En base a los resultados obtenidos la vida de la mina se ha extendido desde fines del 2015 hasta la segunda mitad del 2016. Resultados de ensayos aún están pendientes de ser recibidos, los cuales podrían extender adicionalmente la vida de la mina. Más aún objetivos de perforación han sido identificados para testeo en el 2015.

El presupuesto de gastos de capital de Corihuarmi para 2014 es de \$1.9 millones, lo que incluye \$1.5 millones para la expansión de un pad de lixiviación que comenzó en el tercer trimestre de 2014. Esta expansión busca albergar todo el material que se planea extraer y apilar hasta finales de 2015.

En el Proyecto Bandera de la compañía, Proyecto de Oro Ollachea, la Compañía anunció que el 30 de junio de 2014 obtuvo el Permiso de Construcción. Este es el permiso significativo final requerido para iniciar la construcción de la mina. Con el Permiso de Construcción ya otorgado, solo queda pendiente el financiamiento del proyecto antes de comenzar la construcción.

La Compañía anunció el 30 de junio de 2014, que luego de una exhaustiva debida diligencia había recibido una Carta de Compromiso de Oferta de parte de Macquarie Bank para una Línea de Crédito del Proyecto sénior por \$100 millones. Luego de la consolidación de la Línea de Financiamiento de Macquarie existente de \$30 millones, esto proporcionaría \$70 millones de fondos nuevos para la construcción de la Mina de Oro Ollachea.

Una condición precedente para la utilización de la Línea de Crédito del Proyecto es que se cuente con el financiamiento completo de todos los costos asociados con el desarrollo del Proyecto de Oro Ollachea, y la Compañía continúa avanzando con las conversaciones con diversas partes para obtener el saldo de financiamiento necesario. Las fuentes de financiamiento adicional pueden incluir, entre otras, la venta de una regalía de producción, la venta de un flujo de regalías, instrumentos de deuda subordinados, la venta de un interés en el proyecto, o financiamiento de capitales.

Como resultado, hasta no tener más certeza con respecto a las fuentes del financiamiento faltante requerido, la Compañía no se sintió en la posición de ejecutar la Carta de Compromiso de Oferta. Por lo tanto, ha ampliado el mandato de financiación de deuda con Macquarie Bank. La Compañía tiene como objetivo completar las negociaciones de financiamiento para finales de 2014.

Si se asume que el financiamiento requerido para el proyecto se obtiene antes de que termine 2014, se espera que la producción de oro en Ollachea tenga lugar en la segunda mitad de 2016 (anteriormente: segundo trimestre de 2016).

Con la ampliación de la Línea de Financiamiento de Macquarie y los ingresos de la venta recientemente completada de su interés restante en el joint venture Don Nicolás, la Compañía estima que cuenta con suficiente efectivo disponible y flujo de caja previsto de las operaciones para cumplir con los requisitos hasta el final del primer trimestre de 2015. En caso que el



financiamiento requerido para el Proyecto Ollachea no se obtenga en ese período, la Compañía necesitará obtener financiamiento adicional.

Durante los primeros nueve meses de 2014, la Compañía gastó \$6.4 millones para la obtención de permisos, exploración, relaciones comunitarias y con el gobierno, administración y mantenimiento del Túnel de Ollachea, de lo cual la mayor parte se capitalizó. En el último trimestre de 2014, la Compañía espera gastar \$1.9 millones adicionales en Ollachea, la mayor parte se capitalizará y \$0.5 millones se destinarán a completar la expansión del pad de lixiviación en Corihuarmi.

La Compañía continúa adoptando iniciativas para reducir los gastos y conservar efectivo. El uso prioritario de fondos continúa enfocado en las coordinaciones para el financiamiento del proyecto para construir la Mina de Oro de Ollachea, y el mantenimiento de programas comunitarios y otros compromisos en Ollachea y Corihuarmi.

Conferencia Telefónica de Analistas e Inversores

La gerencia principal de Minera IRL llevará a cabo una conferencia telefónica con los inversionistas el jueves 13 de noviembre de 2014 a las 10 am hora de Lima (PET), 10 am hora de Toronto (EST) y 3 pm hora de Londres (BST).

Para participar de esta conferencia deberá marcar los siguientes números:

Llamada Gratuita en Norteamérica:	+1 (877) 223-4471
Llamada Gratuita en el Reino Unido:	+44 0 (800) 051-7107
Llamada Gratuita en Perú:	+51 0 (800) 53-840
Llamada Gratuita en Chile:	+56 (123) 0020-9709
Otras Ubicaciones Internacionales:	+1 (647) 788-4922

Se puede acceder a la transmisión en vivo en: <http://www.gowebcasting.com/6128>

Se archivará la transmisión en la página web de Minera IRL (www.minera-irl.com) y se puede acceder a una repetición de la conferencia telefónica hasta el 28 de noviembre de 2014 al marcar:

Llamada Gratuita en Norteamérica:	+1 (800) 585-8367
Otras Ubicaciones Internacionales:	+1 (416) 621-4642

La contraseña para acceder a la repetición de la conferencia telefónica es: 32986037#.

Para mayor información contactar a:

Minera IRL
Jeremy Link, Desarrollo empresarial

+1 (647) 692-5460



Canaccord Genuity Limited (Consultor Nominado y Bróker, Londres) + 44 (0)20 7523 8000

Neil Elliot
Emma Gabriel

finnCap (Co-bróker, Londres) + 44 (0)20 7600 1658

Geoff Nash (Finanzas Corporativas)
Matthew Robinson (Finanzas Corporativas)
Elizabeth Johnson (Bróker Corporativo)

Buchanan (Relaciones Públicas Financieras, Londres) +44 (0)20 7466 5000

Bobby Morse
Gordon Poole
Louise Mason

Minera IRL Limited, listada en la Bolsa de Toronto (TSX), Londres (AIM) y Lima (BVL), empresa minera dedicada a la extracción de metales preciosos y exploración focalizada en América Latina. Minera IRL está dirigida por un experimentado equipo directivo sénior con amplia experiencia en el sector, en particular en operaciones en América del Sur. En Perú, la Compañía opera la mina de oro Corihuarmi y se encuentra en progreso con el proyecto bandera de oro de Ollachea con miras a la producción. Para mayor información visitar la página web www.minera-irl.com.

Ninguna bolsa de valores, comisión de valores o autoridad reglamentaria aprueba ni desaprueba la información contenida en este comunicado de prensa.

Declaración Cautelar sobre Información a Futuro

Cierta información contenida en esta nota de prensa, incluida la información sobre el desempeño financiero u operativo de la Compañía y otras declaraciones en las cuales la gerencia expresa sus expectativas o resultados previstos de futuros acontecimientos, y desempeño y de programas o planes de exploración y desarrollo, constituyen “declaraciones a futuro”. Las declaraciones a futuro usualmente, pero no siempre, son identificadas por ciertos términos tales como “pretende”, “considera”, “espera”, “no espera”, “será o habrá”, “no será o no habrá”, “se propone”, “estima”, “anticipa”, “planifica”, “tiene programado”, y otras expresiones similares condicionales u orientadas hacia el futuro identifican las declaraciones a futuro. Las declaraciones a futuro necesariamente están basadas en diversos estimados y supuestos. Aun cuando la gerencia las considera razonables en el contexto en las que éstas se emiten, las declaraciones a futuro están inherentemente sujetas a riesgos políticos, legales, normativos, comerciales y económicos, así como a incertidumbres y contingencias relacionadas con la competencia.

La Compañía advierte al lector que las declaraciones a futuro involucran riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores que podrían hacer que los resultados financieros reales de Minera IRL, así como el desempeño y resultados a futuro de los programas y planes de exploración y explotación difieran sustancialmente de dichos resultados a futuro,

desempeño o logros estimados, y que las declaraciones a futuro no son garantía del futuro desempeño, resultados o logros.

Las declaraciones a futuro se emiten a la fecha de la presente nota de prensa, y Minera IRL no asume ninguna obligación, excepto según pudiera ser requerido por ley, para actualizar o modificarlas con el fin de reflejar nuevos acontecimientos o circunstancias. Los riesgos, incertidumbres y contingencias y otros factores que podrían hacer que el desempeño real difiera de las declaraciones a futuro incluyen, pero no limitativamente, cambios en el precio de los metales preciosos y materias primas, cambios en las tasas de cambio relativas del dólar estadounidense, frente al nuevo sol peruano y el peso argentino, las tasas de interés, las nuevas situaciones legislativas, políticas, sociales o económicas tanto dentro de los países en los que la Compañía opera y en general, impugnaciones referidas a títulos de propiedad, la naturaleza especulativa de la exploración y explotación de minerales, dificultades operativas o técnicas relacionadas con los programas de desarrollo o exploración de la Compañía, el aumento de los costos como resultado de la inflación o escasez de recursos humanos e insumos o equipos. Los riesgos conocidos y desconocidos inherentes a la industria minera incluyen posibles incertidumbres relacionadas con la titularidad de los denuncios mineros, la exactitud de los estimados de reservas y recursos mineros, los porcentajes de recuperación metalúrgica, gastos de capital y operativos y la futura demanda de minerales. Para obtener información adicional, consulte el MD&A y Formato de Información Anual más reciente presentado por la Compañía.

Persona Calificada

De conformidad con los lineamientos del Instrumento Nacional 43-101, Courtney Chamberlain, Presidente Ejecutivo de la Compañía, con una Licenciatura y una Maestría en Ingeniería Metalúrgica, miembro del Instituto Australiano de Minería y Metalurgia (AUSIMM) es responsable de la información técnica de esta nota de prensa.

Medidas distintas a las PCGA o NIIF

Los “costos operativos en efectivo” y los “costos totales en efectivo” son medidas distintas a las PCGA o NIIF, que no tienen un significado estándar prescrito por las PCGA o NIIF y no pueden compararse con otras medidas con títulos similares de otras empresas mineras de oro.

Los “costos operativos en efectivo” incluyen costos como extracción, procesamiento y administración, pero sin incluir las regalías, costos de participación de trabajadores, depreciaciones, amortizaciones, reclamaciones, capital, desarrollo, exploración y otros costos fuera del sitio (transporte y refinación de metales, y comunidad y medio ambiente). Luego, estos costos se dividen entre las onzas producidas para llegar al “costo operativo en efectivo por onza”. Esta medida se concilia líneas abajo en la Tabla 2 sobre los Informes Contables completos de la Compañía.

Los “costos totales en efectivo” incluyen los “costos operativos en efectivo” y reflejan los costos operativos en efectivo asignados del inventario de mineral doré y en proceso en relación con la onza de oro en el período, más las regalías correspondientes, el costo de participación de trabajadores en las utilidades y otros costos no relacionados con el yacimiento (transporte y refinación de minerales, y comunidad y medio ambiente). Luego, estos costos se dividen entre las onzas vendidas para obtener los “costos totales en efectivo por onza vendida”. Esta medida



se concilia líneas abajo en la Tabla 2 sobre los Informes Contables completos de la Compañía.

Ambas medidas pueden variar entre períodos debido a las eficiencias operativas, las proporciones de residuo a mineral, la ley de mineral procesado y tasas de recuperación de oro en el período. El precio de oro obtenido en el período también influye en los “costos totales en efectivo”.

En opinión de la gerencia esta información es útil para los inversionistas porque se considera que esta medida es un indicador importante de la capacidad de la empresa para generar ganancias operativas y flujos de efectivo de sus operaciones mineras. Este dato se provee para brindar información adicional y es una medida distinta a los PCGA o NIIF que no tiene ningún significado estandarizado establecido por los PCGA o NIIF. No debe considerarse de forma aislada como un sustituto de medidas de rendimiento preparadas de acuerdo con las NIIF, y no es necesariamente un indicio de costos operativos presentados según las NIIF.

Tabla 1: Resumen de Medidas Operativas y Financieras Principales

Información	Trimestre terminado el 30 de septiembre		Periodo de nueve meses terminado el 30 de septiembre	
	2014	2013	2014	2013
Corihuarmi				
Desmante (toneladas)	36,946	65,382	214,381	210,553
Mineral minado y apilado (toneladas)	666,747	575,822	2,003,652	1,742,135
Ley de oro, minado y apilado (g/t de oro)	0.32	0.52	0.31	0.47
Oro producido (onzas)	5,510	6,296	17,207	18,777
Oro vendido (onzas)	5,715	6,427	17,488	19,036
Precio de oro obtenido (\$ por onza)	1,272	1,323	1,283	1,460
Costos operativos en efectivo (\$ por onza producida) ¹	704	650	729	675
Costos totales en efectivo (\$ por onza vendida) ¹	924	848	890	889
Financiero				
Ingresos (\$'000)	7,294	8,530	22,476	27,844
Ingresos Brutos (\$'000)	1,474	1,670	5,077	6,790
Pérdidas de operaciones continuas (\$'000)	(3,689)	(1,076)	(5,486)	(2,056)
Pérdidas después de impuestos (\$'000)	(3,993)	(13,888)	(38,519)	(15,244)
Pérdidas integrales (\$'000)	(3,993)	(14,119)	(38,519)	(15,495)
Pérdidas por acción: Básica y diluida (centavos)				
Operaciones continuas	(1.6)	(0.6)	(2.4)	(1.2)
Operaciones descontinuadas	(0.1)	(7.4)	(14.7)	(7.7)

1 - Verificar las Declaraciones Cautelares y Medidas distintas a las PCGA o NIIF al final de esta nota de prensa

Tabla 2: Conciliación de las Medidas distintas a las NIIF

	Trimestre terminado el 30 de septiembre		Periodo de nueve meses terminado el 30 de septiembre	
	2014	2013	2014	2013
Costo de ventas	\$5,820	\$6,860	\$17,399	\$21,054
Menos:				
Depreciación	537	1,407	1,842	4,127
Costos totales en efectivo	\$5,283	\$5,453	\$15,557	\$16,927
<i>Onzas de oro vendido</i>	<i>5,715</i>	<i>6,427</i>	<i>17,488</i>	<i>19,036</i>
Costos totales en efectivo por onza vendida	\$924/oz.	\$848/oz.	\$890/oz.	\$889/oz.
Costos totales en efectivo	\$5,283	\$5,453	\$15,557	\$16,927
Menos:				
Participación de trabajadores en las utilidades	1	3	42	345
Regalías e impuesto minero especial	290	339	898	1,260
Costos de comunidad y medio ambiente	734	939	1,894	2,234
Otros costos - Provisiones, transporte y refinería, ajuste de inventario	380	80	180	414
Ajuste de costos operativos en efectivo	\$3,878	\$4,092	\$12,543	\$12,674
<i>Onzas de oro producidas</i>	<i>5,510</i>	<i>6,296</i>	<i>17,207</i>	<i>18,777</i>
Costos operativos en efectivo por onza	\$704/oz.	\$650/oz.	\$729/oz.	\$675/oz.