



Minera IRL Anuncia los Resultados para el Segundo Trimestre de 2014

Lima, 13 de agosto de 2014: Minera IRL Limited (“Minera IRL” o la “Compañía”), (TSX:IRL) (AIM:MIRL) (BVL:MIRL), Compañía Minera de Oro en América Latina, anuncia los resultados financieros y operativos para el trimestre terminado el 30 de junio de 2014.

La Compañía también le notifica que la gerencia principal llevará a cabo una conferencia telefónica de analistas e inversionistas el jueves 14 de agosto de 2014 a las 9 am PET (Lima), 10 am EST (Toronto) y 3 pm BST (Londres). Todos los valores se muestran en dólares estadounidenses (\$) a menos que se especifique lo contrario.

ASPECTOS DESTACADOS

Financiero

- Ventas de oro de 5,887 onzas con ingresos de \$7.6 millones.
- Utilidad bruta de \$1.5 millones.
- Pérdida de operaciones continuas de \$0.9 millones.
- Pérdida después de impuestos de \$33.0 millones incluido un cargo no en efectivo de \$30.7 millones por la venta del joint venture Don Nicolás.
- La línea de crédito existente de \$30 millones con Macquarie Bank se extendió por un año.
- Emisión de 26 millones de opciones a Macquarie Bank (sujeto a TSX y la aprobación regulatoria).
- La Compañía continúa en negociaciones con diversas partes para obtener el financiamiento para Ollachea.

Desempeño Operativo

- **Corihuarmi, Perú**
 - Producción de oro de la Mina de oro Corihuarmi de 5,863 onzas.
 - Costos operativos en efectivo del sitio de \$744 por onza producida.
 - Costos en efectivo totales de \$914 por onza vendida.
 - Los objetivos de costos operativos en efectivo del sitio se redujeron a \$820 por onza (anteriormente \$885 por onza)
 - Los objetivos de costos en efectivo totales se redujeron a \$975 por onza (anteriormente \$1,050 por onza).
 - Se reitera el objetivo de producción para 2014 de 21,000 onzas.
 - La perspectiva de producción para 2015 aumentó a 20,000 onzas (anteriormente 15,000).
 - El programa de perforación de Corihuarmi sugiere que la vida de la mina Corihuarmi puede extenderse hasta la segunda mitad de 2016 (anteriormente: finales de 2015).
- **Ollachea, Perú**
 - Obtención del Permiso de construcción, que representa la aprobación principal del gobierno necesaria para iniciar la construcción.

- Obtención de Carta de Compromiso de Oferta de \$100 millones de Macquarie Bank.
- Culminación de la optimización del Estudio de Factibilidad Definitivo de Ollachea de 2012 que redujo el costo de capital inicial estimado a \$164.7 millones con respecto a \$177.5 millones, incluida una contingencia del 12%.
- **Don Nicolás, Argentina**
 - Después de finalizar el trimestre se anunció la venta de los intereses restantes de la Compañía en Minera IRL Patagonia, incluido el Proyecto Don Nicolás, por \$11.5 millones, de los cuales se recibieron \$9.8 millones.

En la Tabla 1 en la última parte de esta nota de prensa, se muestra un resumen de las medidas operativas y financieras principales para los periodos de tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2014 y 2013.

Comentarios sobre los resultados trimestrales del Sr. Courtney Chamberlain, Presidente Ejecutivo de Minera IRL Limited:

“En nuestro proyecto bandera Ollachea obtuvimos el Permiso de construcción, y después de una extensa debida diligencia técnica recibimos una Carta de Compromiso de Oferta de Macquarie Bank por una Línea de crédito para el proyecto de \$100 millones. Después de la consolidación de la Línea de financiamiento existente de \$30 millones de Macquarie, obtendríamos \$70 millones en fondos nuevos para la construcción de la Mina de Oro Ollachea. Esta oferta de Línea de crédito para el proyecto no ha sido aceptada por la Compañía en este momento ya que existen otras negociaciones en curso relacionadas con la obtención de requisitos de capital pendientes. Una vez que el financiamiento se encuentre en vigor, planeamos iniciar el desarrollo poco después.

También completamos un programa de optimización del Estudio de Factibilidad Definitivo de 2012 con base en un modelo geológico actualizado, una actualización de recursos confirmatoria y un diseño de extracción optimizado con cronograma de producción. Esto demostró ser altamente efectivo en el aplazamiento de ciertos costos de capital hasta un momento posterior en la vida de la mina, lo que reduce el capital inicial requerido y a la vez incrementa la producción de oro en los primeros años, resultando en una mejora de los aspectos económicos generales del proyecto.

Nuestra Mina de Oro Corihuarmi continúa sobrepasando las expectativas y sigue progresando para cumplir con los objetivos de producción para el año completo de 21,000 onzas. Los costos de operación continúan significativamente por debajo de lo presupuestado, lo que resultó en revisiones positivas de nuestro objetivo. Posteriormente al final del trimestre, cerca de la superficie se perforó mineralización de óxido de oro con leyes similares a lo que actualmente se extrae y trata por lixiviación, en nuevas zonas en los prospectos de Laura y Cayhua. Consideramos que estas nuevas zonas de mineralización tienen el potencial de extender la vida de Corihuarmi hasta la segunda mitad de 2016, y han aumentado nuestra perspectiva de producción de 15,000 onzas a 20,000 onzas para 2015.

Posteriormente al final del trimestre anunciamos la venta de las acciones restantes en Minera IRL Patagonia, incluido el Proyecto Don Nicolás, a nuestro socio de joint venture, CIMINAS, por \$11.5 millones. Consideramos que tardaríamos unos años en recibir ingresos de Don Nicolás, y que enfocaríamos los fondos generados de esta transacción y nuestros esfuerzos en buscar iniciar la



producción en nuestro proyecto bandera Ollachea.

Agradecemos a nuestros empleados por su arduo trabajo, y a nuestros inversionistas por su fe y paciencia. Anticipamos que este será un gran año para los inversionistas a medida que nos enfocamos en la producción de Ollachea y buscamos nuevos yacimientos para extender la vida de la Mina Corihuarmi”.

Esta nota de prensa debe leerse junto con el [Informe Contable](#) completo de la Compañía, que incluye la [Opinión y Análisis de Gerencia](#) (“MD&A”) para el trimestre terminado el 30 de junio de 2014, que se encuentra disponible en la página web de la Compañía (www.minera-irl.com) y SEDAR (www.sedar.com).

Perspectiva

La producción de oro de 11,697 onzas en la primera mitad de 2014 se encuentra 8% por delante del presupuesto y se atribuye a una recuperación metalúrgica y tonelaje más alto de lo presupuestado en la mina de oro Corihuarmi. La Compañía se encuentra reiterando los objetivos de producción para todo el año de Corihuarmi de 21,000 onzas para 2014.

Como resultado de costos de operación por debajo de lo presupuestado en la mina de oro Corihuarmi, la Compañía pronostica costos operativos en efectivo del sitio de \$820 por onza de oro producida (una disminución con respecto a \$885 por onza de oro producida). Con base en un precio del oro presupuestado de \$1,300 por onza, la Compañía pronostica costos en efectivo totales de \$975 por onza vendida en 2014 (una disminución con respecto a \$1,050 por onza de oro vendida).

En Corihuarmi, la Compañía recientemente inició un programa de perforación en los prospectos de la loma de Cayhua, Ely y Laura. Con base en los alentadores resultados de perforación obtenidos hasta la fecha, particularmente en el prospecto de Laura, la Compañía tiene confianza en que la vida de la mina Corihuarmi se extenderá hasta la segunda mitad de 2016 (anteriormente: finales de 2015). En consecuencia, la Compañía aumentará la perspectiva de producción para 2015 a 20,000 onzas (con respecto a 15,000 onzas).

El presupuesto de capital de Corihuarmi para 2014 es de \$1.9 millones, lo que incluye \$1.5 millones para la expansión de un pad de lixiviación que comenzará en el tercer trimestre de 2014. Esta expansión busca albergar todo el material que se pronostica que se extraerá y apilará hasta finales de 2015.

El 30 de junio de 2014, la Compañía anunció que el Proyecto de Oro Ollachea en Perú obtuvo el Permiso de Construcción, el permiso significativo final requerido para construir la mina. Ahora que se obtuvo el Permiso de construcción, solo queda pendiente la financiación del proyecto antes de iniciar la construcción.

De acuerdo con la nota de prensa de la Compañía del 4 de junio de 2014, la optimización del Estudio de Factibilidad Definitivo de Ollachea de 2012 informó que el costo de capital inicial estimado se redujo a \$164.7 millones, incluida una contingencia del 12%. La Compañía también necesitará financiar \$12 millones adicionales de IGV (impuesto general a las ventas) por un capital total previo a la producción de aproximadamente \$177 millones. El IGV se reembolsará poco después de que inicie la producción. La Tabla 3 al final de esta nota de prensa brinda indicadores financieros clave de la optimización de Ollachea con un rango de precios del oro.

La Compañía también anunció el 30 de junio de 2014 que después de la debida diligencia técnica y de acuerdo con el mandato de financiamiento de la deuda, la Compañía recibió una Carta de Compromiso de Oferta de Macquarie Bank para una Línea de crédito del proyecto sénior por \$100 millones. Tras la consolidación de la Línea de Financiamiento existente de Macquarie de \$30 millones, esto brindaría \$70 millones de fondos nuevos para la construcción de la Mina de Oro Ollachea.

Una condición precedente para utilizar la Línea de crédito del proyecto es que se cuente con el financiamiento completo de todos los costos asociados con el desarrollo del Proyecto de oro Ollachea. En consecuencia, la Compañía continúa en negociaciones con diversas partes para obtener el financiamiento necesario.

Hasta no tener más certeza con respecto a las fuentes del financiamiento faltante requerido, la Compañía no se sintió en la posición de ejecutar la Carta de Compromiso de Oferta. En consecuencia, la Compañía ahora busca completar las negociaciones de financiamiento para finales del tercer trimestre de 2014, y extendió el mandato de la línea de financiamiento con Macquarie Bank.

Con respecto a la Línea de financiamiento existente de \$30 millones con Macquarie, la Compañía firmó un acuerdo para extender el plazo del préstamo en un año hasta el 30 de junio de 2015. Además de los plazos existentes, que no serán cambiados, hubo una cuota por adelantado de \$1.5 millones y la Compañía emitió, sujeta a TSX y la aprobación regulatoria, 26,000,00 opciones con un precio de ejercicio de \$0.176. Las 18,786,525 opciones que actualmente tiene Macquarie Bank se cancelaron tras la emisión de las nuevas opciones.

Si suponemos que el financiamiento requerido para el proyecto se obtienen durante el tercer trimestre de 2014, se pronostica que la puesta en marcha de la Mina Ollachea tenga lugar durante el primer trimestre de 2016 (anteriormente: cuarto trimestre de 2015) con la producción pronosticada para el segundo trimestre de 2016 (anteriormente: primer trimestre de 2016).

Con la extensión de la Línea de Financiamiento de Macquarie, los ingresos de la venta recientemente completada de su interés restante en el joint venture Don Nicolás, y con base en un precio presupuestado del oro de \$1,300 por onza, la Compañía estima que cuenta con suficiente efectivo disponible y flujo de caja previsto de las operaciones para cumplir con los requisitos para el segundo trimestre de 2015.



Durante la primera mitad de 2014, la Compañía gastó \$4.2 millones en la obtención de permisos, exploración, relaciones comunitarias y con el gobierno, administración y mantenimiento del Túnel de Ollachea, y la mayor parte fue capitalizada. Durante la segunda mitad de 2014, la Compañía espera gastar \$3.9 millones adicionales en Ollachea, la mayoría se capitalizará y \$1.5 millones se destinarán a la expansión del pad de lixiviación en Corihuarmi.

La Compañía continúa adoptando iniciativas para reducir los gastos y conservar efectivo. El uso prioritario de fondos continúa enfocado en las coordinaciones para el financiamiento del proyecto para construir la Mina de Oro Ollachea, extender la vida de la Mina de Oro Corihuarmi, así como mantener programas y otros compromisos comunitarios en Ollachea.

Conferencia Telefónica de Analistas e Inversores

La gerencia principal de Minera IRL llevará a cabo una conferencia telefónica con los inversionistas el jueves 14 de agosto de 2014 a las 9 am hora de Lima (PET), 10 am hora de Toronto (EST) y 3 pm hora de Londres (BST).

Para participar de esta conferencia deberá marcar los siguientes números:

Llamada Gratuita en Norteamérica:	+1 (877) 223-4471
Llamada Gratuita en el Reino Unido:	+44 0 (800) 051-7107
Llamada Gratuita en Perú:	+51 0 (800) 53-840
Llamada Gratuita en Chile:	+56 (123) 0020-9709
Otras Ubicaciones Internacionales:	+1 (647) 788-4922

Se puede acceder a la transmisión en vivo en: <http://www.gowebcasting.com/5846>

Se archivará la transmisión en la página web de Minera IRL (www.minera-irl.com) y se puede acceder a una repetición de la conferencia telefónica hasta el 29 de agosto de 2014 al marcar:

Llamada Gratuita en Norteamérica:	+1 (800) 585-8367
Otras Ubicaciones Internacionales:	+1 (416) 621-4642

La contraseña para acceder a la repetición de la conferencia telefónica es: **86904927#**.

Para mayor información contactar a:

Minera IRL +1 (647) 692-5460
Jeremy Link, Desarrollo empresarial

Canaccord Genuity Limited (Consultor Nominado y Bróker, Londres) + 44 (0)20 7523 8000
Neil Elliot



Emma Gabriel

finnCap (Co-bróker, Londres)

+ 44 (0)20 7600 1658

Geoff Nash (Finanzas Corporativas)

Matthew Robinson (Finanzas Corporativas)

Elizabeth Johnson (Bróker Corporativo)

Buchanan (Relaciones Públicas Financieras, Londres)

+44 (0)20 7466 5000

Bobby Morse

Gordon Poole

Louise Mason

Minera IRL Limited, listada en la Bolsa de Toronto (TSX), Londres (AIM) y Lima (BVL), empresa minera dedicada a la extracción de metales preciosos y exploración focalizada en América Latina. Minera IRL está dirigida por un experimentado equipo directivo sénior con amplia experiencia en el sector, en particular en operaciones en América del Sur. La Compañía opera la mina de oro Corihuarmi y se encuentra en progreso con el proyecto bandera de oro de Ollachea con miras a la producción. Para mayor información visitar la página web www.minera-irl.com.

Ninguna bolsa de valores, comisión de valores o autoridad reglamentaria aprueba ni desaprueba la información contenida en este comunicado de prensa.

Declaración Cautelar sobre Información a Futuro

Cierta información contenida en esta nota de prensa, incluida la información sobre el desempeño financiero u operativo de la Compañía y otras declaraciones en las cuales la gerencia expresa sus expectativas o resultados previstos de futuros acontecimientos, y desempeño y de programas o planes de exploración y desarrollo, constituyen “declaraciones a futuro”. Las declaraciones a futuro usualmente, pero no siempre, son identificadas por ciertos términos tales como “pretende”, “considera”, “espera”, “no espera”, “será o habrá”, “no será o no habrá”, “se propone”, “estima”, “anticipa”, “planifica”, “tiene programado”, y otras expresiones similares condicionales u orientadas hacia el futuro identifican las declaraciones a futuro. Las declaraciones a futuro necesariamente están basadas en diversos estimados y supuestos. Aun cuando la gerencia las considera razonables en el contexto en las que éstas se emiten, las declaraciones a futuro están inherentemente sujetas a riesgos políticos, legales, normativos, comerciales y económicos, así como a incertidumbres y contingencias relacionadas con la competencia.

La Compañía advierte al lector que las declaraciones a futuro involucran riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores que podrían hacer que los resultados financieros reales de Minera IRL, así como el desempeño y resultados a futuro de los programas y planes de exploración y explotación difieran sustancialmente de dichos resultados a futuro, desempeño o logros estimados, y que las declaraciones a futuro no son garantía del futuro desempeño, resultados o logros.

Las declaraciones a futuro se emiten a la fecha de la presente nota de prensa, y Minera IRL no asume ninguna obligación, excepto según pudiera ser requerido por ley, para actualizar o modificarlas con el fin de reflejar nuevos acontecimientos o circunstancias. Los riesgos, incertidumbres y contingencias y otros factores que podrían hacer que el desempeño real difiera de las declaraciones a futuro incluyen, pero no limitativamente, cambios en el precio de los metales preciosos y materias primas, cambios en las tasas de cambio relativas del dólar estadounidense, frente al nuevo sol peruano y el peso argentino, las tasas de interés, las nuevas situaciones legislativas, políticas, sociales o económicas tanto dentro de los países en los que la Compañía opera y en general, impugnaciones referidas a títulos de propiedad, la naturaleza especulativa de la exploración y explotación de minerales, dificultades operativas o técnicas relacionadas con los programas de desarrollo o exploración de la Compañía, el aumento de los costos como resultado de la inflación o escasez de recursos humanos e insumos o equipos. Los riesgos conocidos y desconocidos inherentes a la industria minera incluyen posibles incertidumbres relacionadas con la titularidad de los denuncios mineros, la exactitud de los estimados de reservas y recursos mineros, los porcentajes de recuperación metalúrgica, gastos de capital y operativos y la futura demanda de minerales. Para obtener información adicional, consulte el MD&A y Formato de Información Anual más reciente presentado por la Compañía.

Persona Calificada

De conformidad con los lineamientos del Instrumento Nacional 43-101, Courtney Chamberlain, Presidente Ejecutivo de la Compañía, con una Licenciatura y una Maestría en Ingeniería Metalúrgica, miembro del Instituto Australiano de Minería y Metalurgia (AUSIMM) es responsable de la información técnica de esta nota de prensa.

Medidas distintas a las PCGA o NIIF

Los “costos operativos en efectivo” y los “costos totales en efectivo” son medidas distintas a las PCGA o NIIF, que no tienen un significado estándar prescrito por las PCGA o NIIF y no pueden compararse con otras medidas con títulos similares de otras empresas mineras de oro.

Los “costos operativos en efectivo” incluyen costos como extracción, procesamiento y administración, pero sin incluir las regalías, costos de participación de trabajadores, depreciaciones, amortizaciones, reclamaciones, capital, desarrollo, exploración y otros costos fuera del sitio (transporte y refinación de metales, y comunidad y medio ambiente). Luego, estos costos se dividen entre las onzas producidas para llegar al “costo operativo en efectivo por onza”. Esta medida se concilia líneas abajo en la Tabla 2 sobre los Informes Contables completos de la Compañía.

Los “costos totales en efectivo” incluyen los “costos operativos en efectivo” y reflejan los costos operativos en efectivo asignados del inventario de mineral doré y en proceso en relación con la onza de oro en el período, más las regalías correspondientes, el costo de participación de trabajadores en las utilidades y otros costos no relacionados con el yacimiento (transporte y refinación de minerales, y comunidad y medio ambiente). Luego, estos costos se dividen entre las onzas vendidas para obtener los “costos totales en efectivo por onza vendida”. Esta medida se concilia líneas abajo en la Tabla 2 sobre los Informes Contables completos de la Compañía.



Ambas medidas pueden variar entre períodos debido a las eficiencias operativas, las proporciones de residuo a mineral, la ley de mineral procesado y tasas de recuperación de oro en el período. El precio de oro obtenido en el período también influye en los “costos totales en efectivo”.

En opinión de la gerencia esta información es útil para los inversionistas porque se considera que esta medida es un indicador importante de la capacidad de la empresa para generar ganancias operativas y flujos de efectivo de sus operaciones mineras. Este dato se provee para brindar información adicional y es una medida distinta a los PCGA o NIIF que no tiene ningún significado estandarizado establecido por los PCGA o NIIF. No debe considerarse de forma aislada como un sustituto de medidas de rendimiento preparadas de acuerdo con las NIIF, y no es necesariamente un indicio de costos operativos presentados según las NIIF.

Tabla 1: Resumen de Medidas Operativas y Financieras Principales

Información	Trimestre terminado el 30 de junio		Semestre terminado el 30 de junio	
	2014	2013	2014	2013
Corihuarmi				
Desmante (toneladas)	42,223	93,929	177,435	145,171
Mineral minado y apilado (toneladas)	682,710	597,774	1,336,905	1,166,313
Ley de oro, minado y apilado (g/t de oro)	0.31	0.43	0.31	0.44
Oro producido (onzas)	5,863	6,633	11,697	12,481
Oro vendido (onzas)	5,887	6,949	11,772	12,609
Precio de oro obtenido (\$ por onza)	1,286	1,447	1,288	1,529
Costos operativos en efectivo (\$ por onza producida) ¹	744	653	741	687
Costos totales en efectivo (\$ por onza vendida) ¹	914	869	873	910
Financiero				
Ingresos (\$'000)	7,590	10,073	15,182	19,314
Ingresos Brutos (\$'000)	1,525	2,624	3,603	5,120
Pérdidas de operaciones continuas (\$'000)	(903)	(152)	(1,797)	(980)
Pérdidas después de impuestos (\$'000)	(33,040)	(250)	(34,526)	(1,356)
Pérdidas integrales (\$'000)	(33,040)	(250)	(34,526)	(1,376)
Pérdidas por acción: Básica y diluida (centavos)				
Operaciones continuas	(0.4)	(0.1)	(0.9)	(0.8)
Operaciones discontinuas	(14.0)	-	(14.7)	-

1 - Verificar las Declaraciones Cautelares y Medidas distintas a las PCGA o NIIF al final de esta nota de prensa

Tabla 2: Conciliación de las Medidas distintas a las NIIF

	Trimestre terminado el 30 de junio		Semestre terminado el 30 de junio	
	2014	2013	2014	2013
Costo de ventas	\$6,065	\$7,449	\$11,579	\$14,194
Menos:				
Depreciación	684	1,413	1,305	2,720
Costos totales en efectivo	\$5,381	\$6,036	\$10,274	\$11,474
<i>Onzas de oro vendido</i>	<i>5,887</i>	<i>6,949</i>	<i>11,772</i>	<i>12,609</i>
Costos totales en efectivo por onza vendida	\$914/oz.	\$869/oz.	\$873/oz.	\$910/oz.
Costos totales en efectivo	\$5,381	\$6,036	\$10,274	\$11,474
Menos:				
Participación de trabajadores en las utilidades	31	173	41	342
Regalías e impuesto minero especial	346	479	608	921
Costos de comunidad y medio ambiente	730	666	1,160	1,295
Otros costos - Provisiones, transporte y refinería, ajuste de inventario	(89)	386	(200)	338
Ajuste de costos operativos en efectivo	\$4,363	\$4,332	\$8,665	\$8,578
<i>Onzas de oro producidas</i>	<i>5,863</i>	<i>6,633</i>	<i>11,697</i>	<i>12,481</i>
Costos operativos en efectivo por onza	\$744/oz.	\$653/oz.	\$741/oz.	\$687/oz.

Tabla 3: Estudio de optimización de Ollachea - Indicadores financieros clave

	\$1,100	\$1,200	\$1,300	\$1,400	\$1,500
Descuento de 0% (\$M)	231	289	344	399	453
Descuento de 5% (\$M)	135	177	218	259	299
Descuento de 7% (\$M)	107	144	181	217	253
Descuento de 10% (\$M)	72	104	135	166	197
TIR (después de impuestos)	20.3%	24.4%	28.2%	31.9%	35.4%
Recuperación (años)	4.0	3.4	3.1	2.7	2.4
Notas:					
<ol style="list-style-type: none"> 1. Valor presente neto (VPN) al inicio de la construcción. 2. Los VPN se basan en los descuentos de mitad del periodo. 3. La recuperación comienza cuando inicia la producción. 4. Los resultados se basan 100% en el Proyecto, y excluyen el acuerdo con la comunidad de una participación del 5% en Minera Kuri Kullu SA ("MKK") al inicio de la producción y los \$14.2 millones restantes del Segundo Pago Adicional que MKK debe hacer a Río Tinto en junio de 2016. 5. Excluye la regalía bruta por fundición de 1% otorgada a Macquarie Bank. 6. Las pérdidas de impuestos y gastos capitalizados disponibles para contrarrestar los impuestos por pagar incluyen los saldos al 31 de diciembre de 2013 en el Estudio de Optimización. 					