



## **Minera IRL Reporta Resultados Financieros del Cuarto Trimestre y Final del año 2013**

**Lima, 31 de Marzo 2014:** Minera IRL Limited (“Minera IRL” o la “Compañía”), (TSX:IRL) (AIM:MIRL) (BVL:MIRL), la minera de oro de América Latina, reportó hoy sus resultados financieros para el cuarto trimestre y fin de año terminado el 31 de diciembre de 2013. La Compañía también ha proporcionado una actualización de sus previsiones para el 2014 y un recordatorio de que la alta dirección llevara a cabo una conferencia telefónica de inversores mañana 1 de abril de 2014, a las 9 am PET (Lima), 10 am EDT (Toronto) y 15:00 BST (Londres). Todas las cantidades están expresadas en dólares de los Estados Unidos (“\$”), a menos que se indique lo contrario.

### **Aspectos destacados del 2013:**

#### **Financiero**

- Ventas o de oro de 25,220 oz con unos ingresos de 35,7 millones dólares
- Utilidad bruta de \$ 7.4 millones de dólares
- Pérdida ajustada después de impuestos de 7,6 millones de dólares, antes de un deterioro no monetario de \$13,7 millones dólares de la mina de oro Corihuarmi y una única pérdida no-monetaria de \$12.5 millones de la desconsolidación del Proyecto Don Nicolás tras la operación Joint Venture con CIMINAS
- Luego de los eventos únicos, se reconoció una pérdida después de impuestos de \$ 33.8 millones ( 19.5 centavos de dólar por acción )
- Acuerdo definitivo con CIMINAS para proporcionar hasta \$ 80 millones en deuda combinada y financiamientos vinculados a renta variable , como contrapartida de una participación de 45 % en Minera IRL Patagonia para desarrollar el proyecto de oro Don Nicolás
- Negociación de \$ 10 millones aumentando la deuda a \$ 30 millones con Macquarie Bank
- Saldo en efectivo de \$3.4 millones y línea de crédito no desembolsada de \$ 5 millones al 31 de diciembre 2013
- Posterior al cierre del año, el último tramo de \$5 millones de la línea de crédito se generó una regalía de 0,5% emitida a favor Macquarie Bank

#### **Desempeño Operativo**

- **Corihuarmi, Perú**
  - Produjo 25,223 onzas a un costo operativo de mina de \$667 por onza de oro producido (costo total operativo de \$904 por onza de oro vendida)
- **Ollachea, Perú**
  - El Ministerio Peruano de Energía y Minas aprobó el EIA permitiendo el avance de las negociaciones financieras y la continuidad de los permisos del proyecto
  - Un túnel de exploración de 1.2km se completó facilitando la perforación diamantina de la extensión de la veta oriental de la zona de Minapampa

- Tres perforaciones se completaron e interceptaron una potencial mineralización con leyes sobre una banda de 320m al este de la zona de Minapampa
- **Don Nicolás, Argentina**
  - Subsecuente al final del 2013, se inició la construcción del Proyecto Don Nicolás.
  - La primera producción se espera para el primer trimestre de 2015

Respecto a los resultados anuales, Courtney Chamberlain, Presidente ejecutivo de Minera IRL Limited, señaló *“A pesar que en el 2013 se lograron varios puntos clave para los accionistas de Minera IRL, este ha sido un año difícil. La industria minera del oro en su totalidad ha padecido, en particular compañías como Minera IRL, que necesitaron obtener financiamiento para la construcción de nuevas minas. No obstante, pudimos recaudar \$80 millones para financiar la construcción en su totalidad de nuestro joint venture Don Nicolás para la producción. Me complace informar que la construcción se ha iniciado y se espera que la producción tenga lugar en el primer trimestre de 2015.*

*En Ollachea, obtuvimos la aprobación del EIA por parte del gobierno y las negociaciones para el financiamiento se encuentran en progreso, las que esperamos se completen durante el segundo trimestre de 2014. El uso prioritario de los fondos continúa enfocado en las coordinaciones para el financiamiento del proyecto y la obtención del Permiso de Construcción para el Proyecto de Oro Ollachea.*

*La Mina de Oro Corihuarmi generó un buen flujo de efectivo este último año; sin embargo, nuestras utilidades esperadas se vieron afectadas por un precio del oro significativamente menor en 2013 en comparación con 2012. Las ganancias del año también se vieron afectadas por cargos únicos asociados con la desconsolidación de Minera IRL Patagonia luego de la transacción con CIMINAS y un revalúo en Corihuarmi como resultado del entorno del precio del oro el año pasado.*

*Durante el año pasado, la gerencia se enfocó en buscar oportunidades para ahorrar efectivo. Desafortunadamente, los gastos discrecionales, como los de exploración, fueron los más afectados. Sin perjuicio de lo anterior, hemos hecho grandes avances en cuanto a la exploración generativa con el descubrimiento de tres nuevos campos de vetas en Patagonia, y se demostró una extensión significativa al este en Ollachea gracias a la perforación subterránea. Entre todo el espectro, tomamos la difícil decisión de reducir el personal.*

*Agradecemos a nuestros empleados por su duro trabajo, y a nuestros inversionistas por su fe y paciencia. Anticipamos un buen año para nuestros accionistas, a medida que continuamos progresando en nuestra nueva generación de minas de oro con miras a la producción”.*

Un resumen de los indicadores financieros para los períodos de tres y doce meses finalizado el 31 de diciembre de 2013 y 2012 se presenta en la siguiente tabla:

**Table 1: Resumen de las principales Medidas Financieras y Operativas**

Datos	Periodo de Tres Meses Terminado el 31 de Diciembre		Periodo de Doce Meses Terminado el 31 de Diciembre	
	2013	2012	2013	2012
<b>Corihuarmi</b>				
Desmonte (toneladas)	76,034	110,483	286,588	513,486
Mineral minado y apilado (toneladas)	633,495	483,374	2,375,630	2,064,382
Ley de oro, minado y apilado (g/t de	0.39	0.41	0.45	0.50
Oro producido (onzas)	6,446	6,225	25,223	27,321
Oro vendido (onzas)	6,184	6,538	25,220	27,462
Precio de oro obtenido (\$ por onza)	1,266	1,720	1,412	1,673
Costos operativos en efectivo (\$ por onza) <sup>1</sup>	684	678	677	581
Costos en efectivo totales (\$ por onza) <sup>1</sup>	951	965	904	810
<b>Financiero</b>				
Ingresos (\$'000)	7,862	11,255	35,706	45,988
Ingresos Brutos(\$'000)	612	3,651	7,402	18,856
(Pérdidas) utilidades antes de impuestos	(18,729)	611	(31,551)	8,490
(Pérdidas) utilidades después de impuestos	(18,590)	(188)	(33,834)	3,333
(Pérdidas) Ganancias integrales (\$'000)	(18,590)	207	(34,085)	3,025
<b>(Pérdidas) Ganancias por acción</b>				
Básica (centavos)	(10.2)	(0.1)	(19.5)	2.3
Diluida (centavos)	(10.2)	(0.1)	(19.5)	2.3

1 - Se refiere a las declaraciones de precaución de No GAAP y No NIIF al final de este reporte.

Esta nota de prensa debe leerse conjuntamente con el Informe Completo de Cuentas de la Compañía, incluyendo la Opinión de análisis de Gerencia para el año finalizado el 31 de Diciembre de 2013 que se encuentran disponibles en la página web de la Compañía ([www.minera.irl.com](http://www.minera.irl.com)) y en SEDAR ([www.sedar.com](http://www.sedar.com)).

Para 2014 se pronostica una producción de oro en Corihuarmi de 21,000 onzas, un ajuste al alza de la perspectiva anterior de la Compañía de 20,000 onzas. Para 2015 la Compañía ha pronosticado una producción de oro de 15,000 onzas provenientes de Corihuarmi. Esta menor producción de oro planeada para 2014 y 2015, en relación con 2013, se atribuye principalmente a la menor ley presupuestada para el material que se pronostica permanecerá apilado en 2014 debido al agotamiento de los tajos Susan y Diana, y la transición al Tajo Cayhua, el cual ha sido añadido recientemente al plan de minado de Corihuarmi. Para 2014 la Compañía pronostica costos operativos en efectivo de \$885 por onza de oro producida.

El presupuesto de capital de Corihuarmi para 2014 es de \$1.9 millones, lo que incluye \$1.5 millones para la expansión de un pad de lixiviación que comenzará en el segundo trimestre de 2014. Esta expansión busca albergar todo el material que se pronostica que se extraerá y apilará hasta finales de 2015 (anteriormente pronosticado para mediados de 2015) cuando se espera que las operaciones mineras terminen. La extensión de la vida útil programada de la mina de mediados de 2015 a finales de 2015 es el resultado de agregar 1.6 millones de toneladas de material desde el Tajo Cayhua, junto con un aumento de aproximadamente 500,000 toneladas de material de rocas sueltas.

Durante 2013 hubo un aumento significativo de las toneladas extraídas y apiladas, y se espera un mayor aumento en 2014. En consecuencia, el aumento en la tasa de minado ha recortado la vida útil esperada de la mina. Originalmente se esperaba que la adición de Cayhua extendiera la vida útil hasta mediados de 2016; sin embargo, con el aumento de la tasa de minado, se espera que la extracción concluya a finales de 2015.

Existen además otras áreas de interés que se encontrarán sujetas a actividades de exploración en 2014, lo que puede resultar en una mayor extensión de la vida útil de la Mina de Oro Corihuarmi. Para alcanzar este objetivo, la Compañía inició un programa de perforación exploratoria de 26 perforaciones y 1,600 metros en los prospectos de la loma de Cayhua y Ely en Corihuarmi. El programa de perforación se completará durante el segundo trimestre de 2014, con un costo pronosticado entre \$250,000 y \$300,000 que la Compañía espera capitalizar.

En el joint venture Don Nicolás en la Provincia de Santa Cruz, Argentina, se conformó un equipo de desarrollo y se inició el proceso de gestión de compras e ingeniería detallada. Se dio lugar a la movilización, y comenzó la construcción de las instalaciones de infraestructura, minado y procesamiento en el primer trimestre de 2014. Todos los fondos requeridos para la construcción de la Mina de Oro Don Nicolás proviene de uno de los socios del joint venture, CIMINAS, como se anunció el 19 de agosto de 2013, quien aceptó brindar hasta \$80 millones para el financiamiento de la construcción de Don Nicolás, como contraprestación por su periodo de ganancias en el proyecto. Por lo tanto, Minera IRL no espera tener costos directos significativos asociados con el joint venture en 2014.

La puesta en marcha de la mina Don Nicolás y la planta de procesamiento se espera para finales de 2014 (anteriormente pronosticado para el cuarto trimestre de 2014), mientras que la primera producción se espera para el primer trimestre de 2015 (anteriormente pronosticado para finales de 2014). Se espera que la porción de Minera IRL de la producción de oro de 2015 de Don Nicolás sea de aproximadamente 25,000 onzas.

También se encuentra en proceso un estudio de factibilidad para una planta de lixiviación para que opere en paralelo a la operación de molienda para tratar un recurso significativo de mineralización de baja ley adicional a la base de reserva existente. Esto representa una oportunidad significativa para aumentar potencialmente la producción de oro anual, extender la vida de la mina y mejorar el aspecto económico general del proyecto. Se espera que este informe se complete durante 2014 (anteriormente pronosticado para finales de 2013).

En el Proyecto emblemático de Oro Ollachea de la Compañía en Perú, la Compañía continúa enfocando sus esfuerzos en obtener el Permiso de Construcción. El Permiso de Construcción es el permiso significativo final que la Compañía requiere para construir la mina. La Compañía continúa trabajando de cerca con el gobierno y espera recibir el Permiso de Construcción en el segundo trimestre de 2014 (anteriormente pronosticado para el primer trimestre de 2014).

Como resultado del cronograma actualizado para la recepción del Permiso de Construcción para la Mina de Oro Ollachea, y con sujeción a la obtención de financiamiento suficiente, la Compañía extendió el cronograma de inicio de la construcción de la mina para la segunda mitad de 2014 (anteriormente pronosticada para el primer trimestre de 2014). Por lo tanto, se pronostica que la puesta en marcha de la Mina de Oro Ollachea se iniciará casi a finales del cuarto trimestre de 2015 (anteriormente pronosticado para mediados de 2015).

Paralelamente con las actividades de obtención de permisos, la Compañía continúa con las negociaciones para la financiación del Proyecto Ollachea y espera concluir las negociaciones durante el segundo trimestre de 2014 (anteriormente pronosticado para mediados de 2014). Estas negociaciones seguirán incluyendo, entre otros, la consolidación de la Línea de Financiamiento existente de la Compañía con Macquarie Bank en una Línea de Crédito sénior más grande para el Proyecto de Ollachea. Con base en las conversaciones con Macquarie Bank, se espera que la Línea de Crédito del Proyecto sea de hasta \$120 millones. Después de la consolidación de la Línea de Financiamiento de Macquarie Bank por \$30 millones, esto se equipara a nuevos fondos de hasta \$90 millones para la construcción de la mina.

En el EFD de Ollachea, se estimó el costo de capital para construir la mina en \$178 millones. Por lo tanto, la Compañía requerirá un financiamiento adicional más allá de lo previsto por la Línea de Crédito del Proyecto, para financiar por completo la construcción de la Mina de Oro Ollachea. Una condición que antecede la utilización por parte de la Compañía de cualquier fondo brindado según una Línea de Crédito del Proyecto será que se obtengan todas las fuentes de fondos necesarios para completar la



construcción de la mina. Las fuentes de financiamiento adicional pueden incluir, entre otras, la venta de una regalía de producción, la venta de un flujo de regalías, instrumentos de deuda subordinados, la venta de un interés en el proyecto, o financiamiento de capitales.

Como resultado de la actualización de los cronogramas de permisos y financiamiento para el segundo trimestre de 2014, la Compañía redujo los gastos en el proyecto durante la primera mitad de 2014. Por lo tanto, el presupuesto de desarrollo para Ollachea para la primera mitad de 2014 es de \$3.6 millones, y se limita a gastos asociados con la obtención de permisos, relaciones comunitarias y con el gobierno, administración y mantenimiento del Túnel de Ollachea en estado de cuidado y mantenimiento. La Compañía espera capitalizar la mayoría de estos costos de desarrollo durante 2014.

Además de los gastos de capital mencionados anteriormente, la Compañía tiene un presupuesto de \$0.6 millones para la exploración en Ollachea para la primera mitad de 2014. La Compañía espera que estos gastos de exploración se capitalicen.

Con base en un precio presupuestado del oro de \$1,300 por onza, la Compañía estima que cuenta con suficiente efectivo disponible y flujo de caja previsto de las operaciones para cumplir con los requisitos hasta el final del tercer trimestre de 2014. En consecuencia, la Compañía necesitará obtener financiamiento adicional de una de las fuentes indicadas anteriormente, o una combinación de estas, antes del final del tercer trimestre de 2014, a menos que haya un significativo incremento en los precios del oro.

Además, en caso la Compañía no sea capaz de consolidar su Línea de Financiamiento existente de \$30 millones con Macquarie Bank en una Línea de Crédito del Proyecto más grande, necesitaría pagar, refinanciar o extender los términos de la Línea de Financiamiento de Macquarie Bank. La Compañía actualmente no cuenta con la capacidad financiera para pagar este préstamo, pero se encuentra en negociaciones con Macquarie Bank para extender los términos de la Línea de Financiamiento de Macquarie Bank en caso no se completen las negociaciones de la Línea de Crédito del Proyecto durante el segundo trimestre de 2014.

La Compañía continúa adoptando iniciativas para reducir los gastos y conservar el efectivo mientras se encuentra en busca de financiamiento externo adicional. El uso prioritario de fondos continúa siendo el objetivo mientras se coordina el financiamiento del proyecto y se obtiene el Permiso de Construcción para el Proyecto de Oro de Ollachea.



## **Recordatorio de la Conferencia de Inversionistas**

La alta gerencia de Minera IRL organizará una conferencia telefónica con inversionistas, a las 9:00 am hora de Lima, a las 10:00 am hora Toronto y 3:00 pm hora de Londres el Martes 01 de Abril del 2014.

Para participar de esta conferencia deberá marcar los siguientes números:

Llamada Gratuita Internacional: (800) 2787-2090

Llamada Gratuita (Norteamérica): (866) 223-7781

Otras Ubicaciones Internacionales: +1 (416) 340-2216

Se puede acceder a la transmisión en vivo en: <http://www.gowebcasting.com/5352>

Se archivará la transmisión en la página web de Minera IRL ([www.minera-irl.com](http://www.minera-irl.com)) y se puede acceder a una repetición de la conferencia telefónica hasta el 15 de Abril de 2014 al marcar:

Llamada Gratis Internacional: (800) 3366-3052

Llamada Gratis (Norteamérica): (800) 408-3053

Otros Ubicaciones Internacional: +1 (905) 694-9451

El código es: 9312238.

### **Para mayor información contactar a:**

#### **Minera IRL**

Jeremy Link, Desarrollo Empresarial

+1 (416) 907 7363

#### **Canaccord Genuity Limited (Consultor Nominado y Bróker, Londres)**

Neil Elliot

Emma Gabriel

+ 44 (0)20 7523 8000

#### **finnCap (Co-broker, Londres)**

Geoff Nash (Finanzas Corporativas)

Matthew Robinson (Finanzas Corporativas)

Elizabeth Johnson (Bróker Corporativo)

+ 44 (0)20 7600 1658

#### **Buchanan (Relaciones Publicas Financieras, Londres)**

Bobby Morse

Gordon Poole

Louise Mason

+44 (0)20 7466 5000



**Minera IRL Limited, listada en la Bolsa de Toronto (TSX), Londres (AIM) y Lima (BVL), empresa minera dedicada a la extracción de metales preciosos y exploración focalizada en América Latina. Minera IRL está dirigida por un experimentado equipo directivo sénior con amplia experiencia en el sector, en particular en operaciones en América del Sur. El Grupo opera la mina de oro Corihuarmi y los proyectos de oro avanzados de Ollachea en Perú y Don Nicolás en Argentina. Para mayor información visitar la página web [www.minera-irl.com](http://www.minera-irl.com).**

*La Bolsa, comisión de valores u otra autoridad reguladora ha aprobado o desaprobado la información contenida en este comunicado de prensa.*

### ***Declaración Cautelar sobre Información a Futuro***

Cierta información contenida en este MD&A, incluyendo información sobre el desempeño financiero u operativo de la Compañía y otras declaraciones en las cuales la gerencia expresa sus expectativas o resultados previstos de futuros acontecimientos, y desempeño y de programas o planes de exploración y explotación, constituyen “declaraciones a futuro”. Las declaraciones a futuro usualmente, pero no siempre, son identificadas por ciertos términos tales como “pretende”, “considera”, “espera”, “no espera”, “será o habrá”, “no será o no habrá”, “se propone”, “calcula”, “estima”, “planifica”, “tiene programado”, y otras expresiones similares condicionales u orientadas hacia el futuro identifican las declaraciones a futuro. Las declaraciones a futuro necesariamente están basadas en diversos estimados y supuestos. Aún cuando la gerencia las considera razonables en el contexto en las que éstas se emiten, las declaraciones a futuro están inherentemente sujetas a riesgos políticos, legales, normativos, comerciales y económicos, así como a incertidumbres y contingencias relacionadas con la competencia. La Compañía advierte al lector que las declaraciones a futuro involucran riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores que podrían hacer que los resultados financieros reales de Minera IRL, así como el desempeño y resultados a futuro de los programas y planes de exploración y explotación difieran sustancialmente de dichos resultados a futuro, desempeño o logros estimados, y que las declaraciones a futuro no son garantía del futuro desempeño, resultados o logros. Las declaraciones a futuro se emiten a la fecha del presente MD&A, y Minera IRL no asume ninguna obligación, excepto según pudiera ser requerido por ley, para actualizar o modificarlas con el fin de reflejar nuevos acontecimientos o circunstancias. Los riesgos, incertidumbres y contingencias y otros factores que podrían hacer que el desempeño real difiera de las declaraciones a futuro incluyen, pero no limitativamente, cambios en el precio de los metales preciosos y materias primas, cambios en las tasas de cambio relativas del dólar estadounidense, frente al nuevo sol peruano y el peso argentino, las tasas de interés, las nuevas situaciones legislativas, políticas, sociales o económicas tanto dentro de los países en los que la Compañía opera y en general, impugnaciones referidas a títulos de propiedad, la naturaleza especulativa de la exploración y explotación de minerales, dificultades operativas o técnicas

relacionadas con los programas de explotación o exploración de la Compañía, el aumento de los costos como resultado de la inflación o escasez de recursos e insumos o equipos. Los riesgos conocidos y desconocidos inherentes a la industria minera incluyen posibles incertidumbres relacionadas con la titularidad de los denuncios mineros, la exactitud de los estimados de reservas y recursos mineros, los porcentajes de recuperación metalúrgica, gastos de capital y operativos y la futura demanda de minerales. Ver **Riesgos**, en otra sección del presente documento.

### *Persona Calificada*

De conformidad con los lineamientos del Instrumento Nacional 43-101, Courtney Chamberlain, Presidente Ejecutivo de la Compañía, con una Licenciatura y una Maestría en Ingeniería Metalúrgica, miembro del Instituto Australiano de Minería y Metalurgia (AUSIMM); y Donald McIver, Vicepresidente de Exploración de la Compañía, con una Maestría en Exploración y Geología Económica, miembro del Instituto Australiano de Minería y Metalurgia (AUSIMM), son reconocidos como Persona calificada (“QP”) responsables de la información técnica de este MD&A.

### *Medidas distintas a las NIIF*

Los “costos operativos en efectivo” y los “costos totales en efectivo” son medidas distintas a las PCGA o NIIF, que no tienen un significado estándar prescrito por las PCGA o NIIF y no pueden compararse con otras medidas con títulos similares de otras empresas mineras de oro.

Los “costos operativos en efectivo” incluyen costos como minado, el procesamiento y la administración, pero sin incluir los costos de las regalías, costos de participación de trabajadores, depreciaciones, amortizaciones, reclamaciones, capital, explotación, exploración y otros fuera del sitio (transporte y refinación de minerales, y comunidad y medio ambiente). Luego, estos costos se dividen entre las onzas producidas para llegar al “costo operativo en efectivo por onza”.

Los “costos totales en efectivo” incluyen los “costos operativos en efectivo” y reflejan los costos operativos en efectivo asignados del inventario de mineral doré y en proceso en relación con la onza de oro en el período, más las regalías correspondientes, el costo de participación de trabajadores en las utilidades y otros costos no relacionados con el yacimiento (transporte y refinación de minerales, y comunidad y medio ambiente). Luego, estos costos se dividen entre las onzas vendidas para obtener los “costos totales en efectivo por onza vendida”.

Ambas medidas pueden variar entre períodos debido a las eficiencias operativas, las proporciones de residuo a mineral, la ley de mineral procesado y tasas de recuperación



de oro en el período. El precio de oro obtenido en el período también influye en los “costos totales en efectivo”.

En opinión de la gerencia esta información es útil para los inversionistas porque se considera que esta medida es un indicador importante de la capacidad de la empresa para generar ganancias operativas y flujos de efectivo de sus operaciones mineras. Este dato se provee para brindar información adicional y es una medida distinta a los PCGA o NIIF que no tiene ningún significado estandarizado establecido por los PCGA o NIIF. No debe considerarse de forma aislada como un sustituto de medidas de rendimiento preparadas de acuerdo con los NIIF, y no es necesariamente un indicio de costos operativos presentados según los NIIF. La tabla a continuación concilia estas medidas distintas a las PCGA con los estados financieros consolidados.

	Periodo de Tres Meses Terminado el 31 Diciembre		Año Terminado el 31 de Diciembre	
	2013	2012	2013	2012
Costo de ventas	\$7,250	\$7,604	\$28,304	\$27,132
Menos:				
Depreciación	1,369	1,296	5,496	4,876
Costos totales en efectivo	\$5,881	\$6,308	\$22,808	\$22,256
<i>Onzas de oro vendido</i>	<i>6,184</i>	<i>6,538</i>	<i>25,220</i>	<i>27,462</i>
<b>Costos totales en efectivo por onza vendida</b>	<b>\$951/oz.</b>	<b>\$965/oz.</b>	<b>\$904/oz.</b>	<b>\$810/oz.</b>
Costos totales en efectivo	\$5,881	\$6,308	\$22,808	\$22,256
Menos:				
Participación de trabajadores en las utilidades	(243)	277	102	1,075
Regalías e impuesto minero especial	313	720	1,573	2,224
Costos de comunidad y medio ambiente	1,279	1,069	3,513	3,253
Otros costos - Provisiones, transporte y refinería, ajuste de inventario	120	23	534	(166)
Ajuste de costos operativos en efectivo	\$4,412	\$4,226	\$17,086	\$15,870
<i>Onzas de oro producidas</i>	<i>6,446</i>	<i>6,226</i>	<i>25,223</i>	<i>27,321</i>
<b>Costos operativos en efectivo por onza</b>	<b>\$684/oz.</b>	<b>\$678/oz.</b>	<b>\$677/oz.</b>	<b>\$581/oz.</b>